

PERSONALIA

→ Henryk Durczak został dyrektorem Lovato Electric



Henryk Durczak objął stanowisko dyrektora polskiej filii firmy Lovato Electric. Zastąpił on Biagio Bisantiego, który pełnił funkcję dyrektora przez ostatnie sześć lat.

→ Tele-Fonika Kable wybrała wiceprezesów



Ireneusz Reszczyński został powołany na stanowisko wiceprezesa ds. operacyjnych w Tele-Fonice Kable. Ireneusz Reszczyński ma 51 lat. Ukończył Uniwersytet Gdański na kierunku ekonomika i organizacja handlu zagranicznego oraz studium podyplomowe „Zarządzanie finansami” na Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu. W latach 1996-2001 był wiceprezesem KGHM Polska Miedź. Pracował także w radzie nadzorczej Polkomtela oraz był dyrektorem w KGHM Polish Copper w Londynie. W latach 2003-2005 był wiceprezesem a następnie prezesem Tele-Foniki Kable. W kolejnych latach (2006-2007) był członkiem zarządu KGHM Polska Miedź oraz do kwietnia 2008 r. p.o. prezesa. Od stycznia 2009 r. do 31 maja 2010 był prezesem Tele-Fonika Kable.



Jan Jerzy Wieluński został z kolei wiceprezesem Tele-Foniki ds. produkcji, jakości, technologii i rozwoju. Jan Wieluński ma 67 lat.

Jest absolwentem Wydziału Elektroniki Politechniki Gdańskiej. Pracę zawodową rozpoczął w 1967 r. w Bydgoskiej Fabryce Kabli, w której to w latach 1992-2000 był dyrektorem naczelnym. Następnie, po włączeniu BFK w strukturę Elektrim Kable, został pierwszym wiceprezesem Elektrimu Kable oraz zastępcą dyrektora generalnego ds. techniki i rozwoju. Po przejściu Elektrimu Kable przez Tele-Fonikę, od stycznia 2002 r. był zastępcą prezesa ds. produkcji i rozwoju, a w lipcu 2002 r. został powołany na stanowisko prezesa Tele-Foniki, które sprawował do kwietnia 2003 r.

→ Relpol zmienił radę nadzorczą

NWZA Relpolu odwołało ze składu rady nadzorczej: Artura Rawskiego, Artura Łopuszkę, Ryszarda Gitisa oraz Alfreda Owoca. Na ich miejsce powołało: Henryka Leszczyńskiego, Łukasza Jagiello, Grzegorza Leszczyńskiego oraz Wojciecha Grzybowski.

PIGE będzie wspierać branżę elektrotechniczną

Polska Izba Gospodarcza Elektrotechniki planuje w najbliższym czasie zintensyfikować działania szkoleniowe oraz stworzyć wspólnie z SEP organ kontroli wypadków powstałych w wyniku wadliwych instalacji elektrycznych. Chce także brać czynny udział w tworzeniu ustaw, unijnych norm technicznych czy dyrektyw.

W lipcu Izba Gospodarcza Przemysłu Elektrotechnicznego

przyjęła nowy statut, przeniosła siedzibę z Warszawy do Bydgoszczy oraz zmieniła nazwę na Polska Izba Gospodarcza Elektrotechniki (PIGE). Jednocześnie włączyła w swoje struktury Stowarzyszenie Producentów Kabli i Osprzętu Elektrycznego.

Izba zrzesza obecnie ponad 50 firm. Jak podkreślają władze PIGE, na razie jest to mała reprezentatywna grupa dla całej branży, ale szeregi organizacji z upływem czasu mają się systematycznie powiększać.

– *Jesteśmy otwarci na całe środowisko przemysłowe, handlowe i instalacyjne, nie rozróżniamy firm według własności kapitału. Uważamy, że we współczesnym świecie nie można niczego osiągnąć poprzez stawianie barier handlowych i budzenie nieufności dla inwestycji zagranicznych. Wszystko musi być oparte na jednakowym prawie dla podmiotów działających na tym samym rynku, a to wymaga jednak nadzoru bezstronnego i fachowego* – podkreśla Janusz Nowastowski, sekretarz zarządu Polskiej Izby Gospodarczej Elektrotechniki.

Przedstawiciele Izby spodziewają się, że do końca pierwszego kwartału 2011 r. liczba członków PIGE może wzrosnąć dwukrotnie i przekroczyć 100 firm.

Branża elektrotechniczna

Izba szacuje, że firm o polskim kapitale, będących producentami kabli, osprzętu, łączników i aparatury elektrycznej, silników i transformatorów, producentów wiązek kablowych i opraw oświetleniowych oraz zmechanizowanego sprzętu domowego, jest około 500. Są to zarówno duże spółki takie jak Tele-Fonika Kable (o rocznych przychodach liczonych w miliardach złotych), jak i małe, kilkuosobowe przedsiębiorstwa. Firmy te odróżnia nie tylko wielkość, ale też różnicowanie technologii produkcyjnych, od najprostszych do bardzo zaawansowanych.

Ważną część branży stanowią firmy produkcyjne o kapitale zagranicznym, które w latach 90. przejęły prywatyzowane polskie fabryki. Zaliczyć należy do nich m.in.: ABB, Legrand, Philips Lighting, Whirlpool, Cantoni Motors, Alcatel Lucent, ETI, Kontakt-Simon czy NKT Cables.

– *Oddzielną grupę w naszej branży stanowią hurtownie elektryczne. Mamy 18 dużych hurtowni sieciowych oraz grup zakupowych, a także dużą liczbę małych hurtowni i sklepów specjalistycznych, szacowanych na ponad jeden tysiąc* – dodaje Janusz Nowastowski.

Jeszcze inną grupę przedsiębiorstw, którą należy wymienić, są firmy wykonawstwa sieci energetycznych oraz instalacji niskiego napięcia.

– *Firmy większe mają z reguły działy produkcji rozdzielni i montażu elementów konstrukcyjnych. W tej grupie są też duże przedsiębiorstwa, ale ilościowo przeważają małe zakłady elektroinstalacyjne, których ilość szacujemy na około 3 tys.* – podkreśla sekretarz PIGE.

Kolejną część branży stanowią handlowe spółki-córki międzynarodowych koncernów produkcyjnych. Ich liczbę PIGE szacuje na około 120. Są to m.in. Arot, Bals, Bosch, Draka, GE Lighting, Helukabel, Hupa i inne.

Cele PIGE

PIGE przyjęła, że jej działalność będzie się opierać na trzech płaszczyznach: międzynarodowej, szkoleniowej i lobbingowej. W ramach działalności międzynarodowej Izba zamierza brać udział w tworzeniu i wpływać na kształt ustaw, unijnych norm technicznych oraz dyrektyw.

– *Należy walczyć o polskie interesy, choć w sprawach rozwiązań technicznych, norm i dyrektyw mamy zapewne wiele kompleksów i uważamy, że karty są zawsze rozdane poza nami, a nam pozostaje potulnie wykonywać decyzje „starej Europy”.* Chcemy, aby firmy w ramach PIGE potrafiły zdefiniować nasze interesy, a wtedy może się okazać, że mamy wielu mniejszych sojuszników gotowych razem z nami bronić się przed dyktatem europejskich koncernów tworzących normy

i dyrektywy wygodne tylko dla najsilniejszych – wyjaśnia Janusz Nowastowski.

Izba zamierza także pomagać spółkom zrzeszonym w PIGE w promowaniu ich produktów na rynkach zagranicznych.

– W zakresie kontaktów handlowych dobrą, wypraktykowaną drogą jest nawiązanie stałych relacji z Wydziałami Promocji Handlu i Inwestycji Ambasad Polskich. Wydziały te podlegają Ministerstwu Gospodarki i mają środki na udział w targach branżowych w danym kraju. Podejmują one chętnie współdziałanie z Izbami Gospodarczymi dla stworzenia wspólnych stoisk targowych i eksponowania polskich producentów. Takie wsparcie znacznie obniża koszty obecności na targach, a mniejszym firmom pozwala przełamać barierę wejścia z własną ekspozycją na rynki zagraniczne – podkreśla sekretarz Izby.

Szkolenia

W ramach działań szkoleniowych PIGE zamierza orga-

nizować cykliczne spotkania kadr kierowniczych na temat bieżących problemów oraz szkolenia dla technologów przygotowywane przez członków Izby.

– Nikt za nas nie przygotowuje szkoleń np. z przetwórstwa tworzyw sztucznych dla potrzeb przemysłu elektrotechnicznego. Zdajemy sobie sprawę, że w tej czy innych dziedzinach postęp technologiczny jest bardzo szybki i często rozwiązania, które pojawiają się na rynku, za kilka miesięcy stają się nieaktualne, bo ich miejsce zajmują nowe technologie. Stąd też istnieje potrzeba organizacji takich szkoleń, by cały czas być na bieżąco z wciąż następującymi zmianami. Dotychczasowe doświadczenia pokazują nam też, jak wielkie pole współpracy i kooperacji otwierają bezpośrednie rozmowy kierownictw firm, które dotychczas widziały w sobie wyłącznie konkurenta. Ta integracyjna rola Izby jest olbrzymia, a początkowo z reguły nie brana w ogóle pod uwagę – oznajmia Janusz Nowastowski.

Współpraca z SEP

W ramach działalności lobbingsowej PIGE zamierza współdziałać z wieloma urzędami i organizacjami. W planach jest m.in. współpraca z SEP w celu powołania organu kontroli wypadków spowodowanych przez wadliwie wykonane instalacje elektryczne.

– Powinniśmy także oficjalnie zabiegać o zmiany w prawie budowlanym, jeśli uznamy, że modernizacje instalacji elektrycznych w budynkach komunalnych i prywatnych powinny być przyspieszone. Musimy też aktywnie działać wspólnie z Urzędem Ochrony Konkurencji i Konsumentów oraz laboratoriami badawczym, jeśli chcemy eliminować z rynku importowane towary niebezpieczne, nieprawnie oznakowane symbolem CE. Można przytaczać wiele zadań pomocnych dla dalszego istnienia polskiego przemysłu i rynku elektrotechnicznego, które mogą zrealizować jedynie doskonale zorientowani fachowcy tej branży działający w samorządzie gospodarczym – podsumowuje sekretarz PIGE. □

TIM zarobił dwa razy więcej

Sieć hurtowni elektrotechnicznych TIM z podwrocławskich Siechnic w trzecim kwartale zanotowała znaczący wzrost zysku netto. Spółka zarobiła w tym czasie 3,1 mln zł i było to aż o 134% więcej niż rok wcześniej. Przychody w okresie lipiec-wrzesień 2010 zamknęły się na poziomie 90,4 mln zł, co

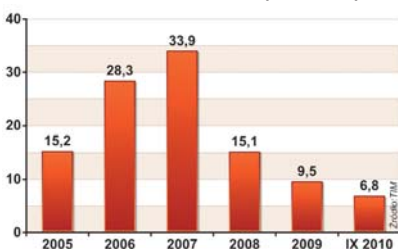
w porównaniu z analogicznym okresem roku 2009 oznacza wzrost o 3,2%. To najlepszy wynik firmy pod względem obrotów od 24 miesięcy.

Dobre rezultaty finansowe wypracowane w trzecim kwartale to m.in. efekt inwestycji, które ruszyły po stagnacji spowodowanej trudnymi warunkami atmosferycznymi (ostra zima, powódź). Ostatni kwartał zdaniem prezesa spółki, Krzysztofa Folty, będzie taki sam jak trzeci a nawet lepszy. Cały rok TIM powinien zamknąć przychodami na poziomie 320-325 mln zł i zyskiem netto

w wysokości 9,5-10 mln zł. Narastająco po trzech kwartałach TIM miał 230,8 mln zł obrotów i 6,8 mln zł czystego zarobku. Rok wcześniej było to odpowiednio 249,4 mln zł i 5,9 mln zł

Szef TIM-u dostrzega poprawę sytuacji na rynku, jednak o perspektywach na przyszły rok na razie nie chce mówić. Pierwszy kwartał 2011 r. zdaniem Folty powinien być lepszy niż ten z bieżącego roku, który był wyjątkowo słaby (sroga zima). Dopiero wyniki drugiego kwartału 2011 będą w stanie pokazać, w jakiej kondycji jest rynek hurtowej dystrybucji elektrotechniki. □

ZYSK NETTO TIMU (w mln zł)



PRZETARGI

PAŻP zbuduje przyłącze elektroenergetyczne

Polska Agencja Żeglugi Powietrznej w Warszawie wyłoni w ramach przetargu firmę, która zbuduje przyłącze elektroenergetyczne oraz budynek techniczny, do którego zostanie ono doprowadzone. Zgłoszenia w tej sprawie należy nadsyłać do 30 listopada. Termin realizacji zadania ustalono na 30 czerwca 2011 r.

Elektrownia Kozienice wymieni elektrofiltr

Elektrownia Kozienice ogłosiła przetarg na wymianę elektrofiltru bloku nr 4. Termin składania ofert upływa 2 grudnia. Na prace przewidziano czas do 26 października 2011 r.

GDDKiA zleci

konserwację oświetlenia

Generalna Dyrekcja Dróg Krajowych i Autostrad Oddział w Gdańsku poszukuje firmy, która będzie odpowiedzialna za wykonywanie czynności eksploatacyjnych, konserwacyjnych i prowadzenie ruchu urządzeń oświetlenia. Termin składania ofert w tej sprawie ustalono na 3 grudnia. Zwycięzca przetargu będzie świadczyć powyższe usługi przez okres trzech lat.

Enion poszukuje dostawcy słupów

Enion Oddział w Bielsku-Białej rozpiął przetarg, którego przedmiotem jest dostawa słupów energetycznych żelbetonowych, żerdzi energetycznych strunobetonowych wirowanych oraz elementów ustojów. Na oferty w tej sprawie spółka oczekuje do 9 grudnia. Na dostawy przewidziano dziewięć miesięcy.

Toruń ułoży

sieć szerokopasmową

Gmina Miasta Toruń zleci w ramach procedur przetargowych wykonanie projektu budowlano-wykonawczego i realizację inwestycji pod nazwą „Nowoczesna sieć szerokopasmowa”. Termin nadsyłania zgłoszeń upływa 10 stycznia 2011 r. Na wykonanie zadania przewidziano czas do 30 września 2013 r.

Energa-Operator

kupi kable i przewody

Energa-Operator Oddział w Kaliszu ogłosiła przetarg na dostawę kabli i przewodów elektroenergetycznych. Firmy zainteresowane zamówieniem na składanie ofert mają czas do 14 grudnia. Zwycięzca konkursu będzie realizował dostawy przez rok.